



**Naam:** Dorien Beurskens (1966), Nederland.

**Idee:** Opzetten van Young Africa Skills Centre voor kansarme jongeren in Beira, Mozambique.

**Prijs:** Een van de vier hoofdprijzen in de Vodafone World of Difference-prijs van de Vodafone Netherlands Foundation, dertigduizend euro en bijkomende onkostenvergoedingen.

**Stand van zaken:** "We hebben land! De muur wordt al gebouwd. Nu alle vergunningen nog, voor de school. Een stukje Mozambique van twee hectare - groengeel gras, omrand met palmen, mangobomen en hutten. Het is gelegen in de sloppenwijk Manga, bij Beira, in het midden van de immens lange kustlijn van Mozambique. Op dit land gaat het geschieden, de bouw van een tweede project van Young Africa. De burgemeester heeft ons een stukje van zijn prachtige land

geschonken om bij te dragen aan de ontwikkeling van de vele kansarme jongeren in zijn omgeving, tussen de vijftien en 25 jaar. Het ontwikkelingswerk van Young Africa richt zich op praktisch onderwijs en inkomensgenererende projecten. In Zimbabwe is dat gelukt. Inmiddels bezoeken 1500 jongeren per dag ons centrum."

**Was dit zonder prijs ook gelukt?** "Absoluut. Kansarme jongeren empoweren is mijn passie, mijn missie, mijn ideaal. Ik kan niet anders dan daar naar leven. Het geld heeft wel een zeer welkome bijdrage geleverd. Het heeft de financiële vleugels gegeven om me helemaal te richten op de bouw van het nieuwe trainingscentrum in Mozambique. Vanaf juli woon ik er; de eerste programma's staan gepland voor november - dat maakt me intens gelukkig."

**E-mail:** [dorien@youngafrica.co.zw](mailto:dorien@youngafrica.co.zw)

Een jaar later

# Prijswinnaars

Ze wonnen een fraaie prijs, vorig jaar. Bedoeld om een bloeiende onderneming in een arm land op te zetten. Hoe gaat het nu met ze? Heeft de aandacht en het geld ze geholpen?

**Naam:** Pradan (en Samir) Bhattacharjee (1975), India  
**Idee:** Opzetten zuivelcoöperatie tribale vrouwen

**Prijs:** Funding Rabobank Foundation, 25.000 euro.

**Stand van zaken:** "Ik geef nu trainingen aan Indiase vrouwen op gebied van ondernemerschap, zodat ze zelf in hun levensonderhoud kunnen voorzien. Het gaat om tribale gemeenschappen in Lohardaga (de staat Jharkhand). Met het geld kan ik twee koeien per deelnemer kopen, waarmee ze als groep een zuivelcoöperatie kunnen starten. Dat betekent dat ze ook een dierenarts kunnen inhuren, en een organisatie kunnen opbouwen om de melk naar de markt te brengen. Melk kan zo een constante inkomensbron zijn, direct voor de vrouwen, naast het verbouwen van rijst."

**Was dit zonder prijs ook gelukt?** "Ik was finalist in de BiD Challenge, maar ik heb niet gewonnen. Ik kreeg wel een BiD-coach om mijn businessplan te verbeteren. Daarmee kreeg ik toen het geld van de Rabobank Foundation. Dus ja, ook al heb ik niet gewonnen, uiteindelijk won ik de hoofdprijs."

**E-mail:** [samirbhattachary@pradan.net](mailto:samirbhattachary@pradan.net)





**Naam:** Rinette Soeropawiro (1972), Suriname.

**Idee:** Champignonkwekerij in Paramaribo.

**Prijs:** BiD Challenge 2005, winnaar 'Individu Ontwikkelingsland', twintigduizend euro.

**Stand van zaken:** "Ik heb nu een officieel geregistreerd bedrijf dat eetbare tropische paddenstoelen teelt. Ze staan op de kaart van twee restaurants in Suriname. Ik heb ook met zakenvrienden af en toe een paddenstoelenparty. Dat moet je niet te verwarren met paddo-feesten in Nederland. De werk- en voorraadruimtes zijn gebouwd en in gebruik genomen. De benodigde machines zijn geïnstalleerd en het lokale waterbedrijf heeft een speciaal

watersysteem geïnstalleerd. Ik heb dit jaar mijn netwerk kunnen uitbreiden om paddenstoelen te kunnen telen, te verkopen en in de toekomst hopelijk zelfs te exporteren."

**Was dit zonder prijs ook gelukt?** "Ik was al gestart voordat ik me inschreef. De prijs heeft ervoor gezorgd dat alles in een gestructureerd vaarwater terechtkwam. Het tempo is omhoog gegaan. Met het prijzengeld kon ik actie ondernemen. Ik heb niet alleen een businessplan kunnen schrijven, maar ik heb ook maatschappelijke erkenning gekregen in mijn directe omgeving. Het winnen was dus goed voor een mega-zelfvertrouwen."

**E-mail:** gourmetfarm@yahoo.com; rinette\_soeropawiro@yahoo.com

**Naam:** Pepijn Steemers (1978), Nederland.

**Idee:** Kleinschalige aquacultuur in Kenia.

**Prijs:** BiD Challenge 2005, winnaar Studentenprijs, 2.500 euro.

**Stand van zaken:** "Met Fish Forward wil ik de beschikbaarheid vergroten van betaalbaar en hoogwaardig proteïnerijk voedsel in Kenia. Later ook in andere Afrikaanse landen. Ik wil graag kleine boeren de mogelijkheid bieden om een aanvullend inkomen te verwerven met faunabeheer, door karpers te kweken. Ik heb met het prijzengeld een haalbaarheidsonderzoek gefinancierd, en de omgeving afgezocht naar geschikte plekken. Ik heb een testvijver geconstrueerd en materiaal aangeschaft voor de aanleg van meerdere vijvers. Ze zijn met opzet niet diep, wat qua aanleg makkelijker is en minder water kost. Als het lukt, kunnen later 150 boeren voor 300 duizend mensen vis kweken: honderd gram per persoon per week."

**Was dit zonder prijs ook gelukt?** "Ik was Fish Forward ook gestart zonder de prijs te winnen, al zou het wel aanzienlijk langer geduurd hebben. Na het noemen van de studentenprijs gingen er deuren voor mij open, kreeg ik de aandacht van de media."

**E-mail:** pepijn@kiungo.com

Met dank aan:  
Osmi Sportprijzen, Ulvenhout

